

SCHWEIZER
STAHLKÜCHEN

forster

EINE STARKE MARKE
SCHAUT NACH VORNE

Und sucht dafür die passenden Teammitglieder.

Sind Sie **MOTIVIERT**, Forster und das einzigartige Produkt weiter zu stärken?

PACKEN Sie auch bei überraschenden Situationen **AN**?
Arbeiten Sie **GEWISSENHAFT** und **LÖSUNGSORIENTIERT**?

Sind Sie es sich gewohnt, **SELBSTÄNDIG** zu arbeiten?

Sind Sie genügend **FLEXIBEL**, um das Wachstum aktiv zu unterstützen?

Können Sie alle Fragen mit Ja beantworten? Dann müssen wir uns kennenlernen. Im Zuge des Wachstums unseres Küchenstudios in **Chur** brauchen wir **SIE** zur Unterstützung als

Key Account Manager Objektgeschäft (m/w)

Was Sie erwartet

- › Abwechslungsreiche, spannende Tätigkeit
- › Akquisition, Beratung und Pflege von Objektkunden
- › Planung kundenspezifischer Lösungen
- › Sicherstellung Kommunikation mit allen Beteiligten

Was wir suchen

- › Abschluss als Architekt (FH, HF), Innenarchitekt o.ä.
- › Erfahrung als Verkaufsberater in der Baunebenbranche (Küchenbranche oder Inneneinrichtung von Vorteil)
- › Flair für technisch und qualitativ hochwertige Lösungen

Interessiert? Christine Scherzinger freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@forster-home.ch. Es werden nur Direktbewerbungen berücksichtigt.

Forster Swiss Home AG
Egnacherstrasse 37, 9320 Arbon
Telefon +41 71 447 64 03
www.forster-home.ch