

Und sucht im Zuge des Ausbaues in der Region Graubünden dafür die passenden Teammitglieder.

Sind Sie **MOTIVIERT**, Forster und das einzigartige Produkt weiter zu stärken?
PACKEN Sie auch bei überraschenden Situationen **AN**?
Arbeiten Sie **GEWISSENHAFT** und **LÖSUNGSORIENTIERT**?
Sind Sie es sich gewohnt, **SELBSTÄNDIG** zu arbeiten?
Sind Sie genügend **FLEXIBEL**, um das Wachstum aktiv zu unterstützen?

Können Sie alle Fragen mit Ja beantworten? Dann müssen wir uns kennenlernen. Im Zuge des Wachstums unseres Küchenstudios in **Chur** brauchen wir **SIE** zur Unterstützung als

Key Account Manager Objektgeschäft (m/w)

Was Sie erwartet

- › Abwechslungsreiche, spannende Tätigkeit
- › Akquisition, Beratung und Pflege von Objektkunden
- › Planung kundenspezifischer Lösungen
- › Sicherstellung Kommunikation mit allen Beteiligten

Was wir suchen

- › Abschluss technischer Beruf, KV o.ä.
- › Verkaufserfahrung in der Baunebenbranche (Küchenbranche oder Inneneinrichtung von Vorteil)
- › Abschlussstark gewinnendes Auftreten, Kontaktfreudigkeit Überzeugungskraft
- › Flair für technisch und qualitativ hochwertige Lösungen

Interessiert? Christine Scherzinger freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@forster-home.ch. Es werden nur Direktbewerbungen berücksichtigt.

